

О САПОЖНОМЪ ТОВАРѢ.

По поводу статьи профессора Киттары, помещенной въ майской книжкѣ „Военного Сборника“ 1865 года.

Въ этой современной и, съ интендантской точки зрењія, весьма интересной статьѣ разбираются преимущественно два вопроса:

1) При приемѣ сапожного товара необходимо обращать внимание на его вѣсъ.

2) Неудача нашихъ опытовъ прикрѣплять подошвы винтами.

Нѣть никакого сомнѣнія, что не толщина, а вѣсъ сапожного товара опредѣляетъ степень его прочности; вѣсъ находится въ прямомъ отношеніи съ плотностю товара, а толщина зависитъ отъ произвола заводчика. Вѣсъ кожи имѣеть вліяніе и на цѣну сырыхъ, невыдѣланныхъ шкуръ.

Въ нашей народной продажѣ бычачьи шкуры вѣсомъ въ 70 и болѣе фунтовъ продаются 12% дороже такихъ шкуръ, въ которыхъ вѣса менѣе 70 фунтовъ.

Въ заграничныхъ кожахъ вѣсъ еще болѣе имѣеть вліянія на цѣну товара, напримѣръ: фунтъ соленаго кожевеннаго американского сырья, смотря по вѣсу цѣлой кожи, стоить отъ 4 до 6 пенсовъ.

Если бы въ наше интендантство, подобно тому, какъ дѣлается въ Пруссіи, сапожный товаръ поступалъ цѣлыми кожами, а не кроенымъ, въ видѣ голенищъ, передовъ и проч., то и у насъ необходимо было бы ввести въ условіе приема товара его вѣсъ, и по вѣсу товара опредѣлять его цѣну. Напримѣръ, опредѣлять цѣну подошвенного товара съ пуда, когда въ каждой кожѣ будетъ: отъ 30 до 35 фунтовъ, отъ 35 до 40 фунтовъ и, самый высшій сортъ, отъ 45 до 60 фунтовъ.

Примѣненіе же вѣса къ нашей нынѣшней системѣ снабженія войскъ раскроеннымъ товаромъ едва-ли будетъ полезно. Самый вѣсъ въ отдѣльныхъ штукахъ товара можетъ быть опредѣленъ только въ предѣлахъ съ значительною разностію между предѣлами, или долженъ быть допущенъ средній вѣсъ цѣлой

партии; но и тутъ, если опредѣлить, напримѣръ, что въ пудѣ товара должно быть столько-то паръ подошвъ, то этимъ мало будетъ гарантированъ пріемщикъ, потому что достоинство товара не зависитъ исключительно отъ одного вѣса, и подошва, напримѣръ, въ одинъ фунтъ, вырѣзанная изъ воротка, уступить въ прочности подошвѣ въ полфунта вѣсомъ, вырѣзанной изъ средней части кожи. Слѣдовательно, осмотрительный пріемщикъ, не довольствуясь среднимъ вѣсомъ цѣлой партии, все-таки будетъ пересматривать товаръ поштучно, а если пересмотра товара поштучно нельзя отмѣнить, то вѣсъ уже не будетъ имѣть своего значенія: онъ только замедлитъ пріемку.

Съ другой стороны, въ раскроеномъ тозарѣ трудно опредѣлить правильное отношеніе цѣны товара къ его вѣсу. Рыночная цѣна не можетъ служить основаніемъ: то, что бракуется въ раскроеномъ товарѣ, не составляется брака на рынке при продажѣ цѣлыхъ кожъ. Правда, и теперешняя цѣна съ пары основана на весьма гадательныхъ соображеніяхъ, но покрайней мѣрѣ она уже установилась и частная промышленность освоилась съ нею.

Повторяю: при раскроеномъ товарѣ вѣсъ можетъ служить только дополнительнымъ средствомъ для опредѣленія степени годности товара, безъ всякаго правильнаго отношенія къ цѣнѣ товара.

Опытному же пріемщику нѣтъ надобности класть подошву на вѣсы, чтобы рѣшить, годна ли она, или нѣтъ, а неопытному и вѣсы ничего не укажутъ.

Интенданство, расходуя ежегодно миллионы наличными деньгами на заводскія и фабричныя издѣлія, есть такой потребитель, который можетъ и долженъ имѣть вліяніе на государственную промышленность. Если интенданство, при огромныхъ требованіяхъ своихъ, будетъ настойчиво слѣдить за тѣмъ, чтобы предметы потребленія армію *постепенно* улучшались, то оно, въ одно и то же время, и угодитъ арміи и будетъ содѣйствовать улучшенію нашихъ заводскихъ издѣлій. *Постоянными* и *постепенными* требованіемъ улучшенія заводскихъ издѣлій интенданство можетъ возбудить правильную конкуренцію между заводчиками; тогда и искусственное возвышеніе цѣнъ не можетъ имѣть мѣста, и спекулянты, подрядчики, лишатся возможности принимать участіе въ военныхъ поставкахъ.

По этимъ соображеніямъ, полагаю, что интенданство не должно вдругъ заявлять требованій, которыхъ прямо противоположны усвоившимся обычаямъ. Къ числу такихъ требованій я от-

ношу предложение профессора Киттары ввести въ условіе пріема кроенаго сапожнаго товара въсъ его.

Въ томъ двухчасовомъ засѣданіи, происходившемъ въ интендантскомъ управлѣніи Петербургскаго военнаго округа, о которомъ г. профессоръ упомянулъ въ своей статьѣ, петербургскіе кожевенные заводчики, означеніемъ нового условія при пріемѣ сапожнаго товара и не будучи въ состояніи возражать профессору ученымъ языкомъ, отвѣчали просто, что требование вѣса отъ кроенаго товара „какъ-то не подходяще“, и просили, чтобы имъ дали время пообдуматъ это дѣло. Тутъ не было задней мысли, какъ полагалъ г. профессоръ.

Относительно сапожнаго товара, въ настоящее время, интендантство, по мнѣнію моему, должно прежде всего обратить вниманіе на степень дубленія товара и на чистоту его отдѣлки, постепенно пріучая заводчиковъ къ тому, чтобы бахтарма или внутренняя сторона кожи лучше очищалась отъ мездры или отъ мясистыхъ частей; кромѣ того, отмѣнить лощеніе товара, скрывающее недостатки въ товарѣ могутъ быть допущены при пріемѣ его въ интендантство.

Затѣмъ, сохраняя нынѣшнюю систему снабженія войскъ кожевеннымъ товаромъ, можно будетъ перейти къ тому, чтобы подошвы выдавать въ войска не отдѣльными дѣлюшками или парами, а цѣлыми чепраками (*), имѣющими правильную форму, на которыхъ заводчики могутъ обозначать число паръ. Къ чепракамъ можно уже будетъ примѣнить вѣсъ, назначая, напримѣръ, чепраки вѣсомъ отъ 20 до 30 фунтовъ для подошвъ, а чепраки вѣсомъ отъ 12 до 17 фунтовъ для подметокъ (**).

Съ принятіемъ подошвенного товара цѣлыми чепраками, непремѣнно возвысится цѣна товара, потому что полы и башки будутъ оставаться у заводчиковъ, тогда какъ нынѣ части эти сбываются въ войска. Слѣдовательно, и этому нововведенію должны предшествовать опыты, по которымъ опредѣлить: на сколько можно увеличить срокъ службы товара, сообразно съ улучшеніемъ его качества, или не признается ли болѣе удобнымъ, не увеличивая срока службы подошвъ, отмѣнить выдачу подметокъ, которыя нынѣ, выкраиваемыя изъ полъ и башекъ, не приносятъ большой пользы.

(*) Среднія части кожъ, за отдѣленіемъ башки и полъ.

(**) Опытъ можно начать на подошвенномъ товарѣ, выдѣлываемомъ на Влади-мирскомъ кожевенномъ заводѣ въ С.-Петербургѣ.

Способъ прикрепленія подошвъ винтами у насъ не можетъ быть введенъ во всеобщее употребленіе до тѣхъ поръ, покуда подошвы наши не будутъ продубливатся на столько, чтобы подошва, подвергшаяся сырости, не коробилась при просушкѣ.

Г. профессоръ между прочимъ замѣчаетъ, что лѣтъ пять тому назадъ, читая лекціи о кожевенномъ товарѣ, онъ проводилъ мысль о раздѣленіи товара на три сорта, съ тѣмъ, чтобы лучшій товаръ назначался для пѣхоты, средній для кавалеріи, а слабѣйшій товаръ назначать на больницы, на писарей и другихъ нестроевыхъ чиновъ; что впослѣдствіи не разъ говорилъ онъ объ этомъ предметѣ съ нашими военными людьми, но не встрѣтилъ ихъ сочувствія къ своей мысли, тогда какъ въ Пруссії эта система держится десять лѣтъ, съ 1855 года: тамъ кавалеристы на $1\frac{4}{5}$ мѣсяца дольше пѣхотинцевъ носятъ переда сапоговъ, а голенища вдвое болѣе сказанной цифры. Г. профессоръ прибавилъ, что это совершенно подтверждается сказанное имъ, профессоромъ, и опровергаемое, *безъ опыта*, нашими знатоками быта солдатскаго.

У насъ, въ настоящее время, существуютъ четыре раздѣла сапожнаго товара, частію по величинѣ частей товара и частію по добротѣ его: срѣдковый, гвардейскій, армейскій и военно-арестантскій. Если принять предложеніе г. Киттары, то гвардейскій и армейскій товары пришлось бы еще подраздѣлить на пѣхотный, кавалерійскій и больничный или писарскій, и въ срокахъ службы сапожнаго товара надлежало бы принять тотъ же алтекарскій счетъ времени, какъ въ Пруссії.

Можно было бы многое сказать въ опроверженіе идеи г. Киттары, но скажу коротко: военная администрація требуетъ не усложненія, а упрощенія дѣла, и я полагаю, что не только не вводить новыхъ подраздѣленій въ нашемъ сапожномъ товарѣ, но отмѣнить и нынѣшніе его раздѣлы и имѣть одинъ сортъ *солдатскаго* сапожнаго товара, подобно тому, какъ недавно отмѣнены раздѣлы рубашечнаго и подкладочнаго холстовъ на гвардейскій и армейскій.

Если же пѣхота, послѣ продолжительного похода, будетъ нуждаться въ обуви, то правительство наше, по ходатайству главныхъ военныхъ начальниковъ, охотно подарить солдатамъ по одной лишней парѣ сапоговъ. Примѣръ тому представляетъ почти каждая кампанія.

В. КРЕНКЕ.

13-го июня 1865 года. С.-Петербургъ.