



## Объединеніе товариществъ взаимопомощи.

(Окончаніе<sup>1)</sup>).

**В**ъ предыдущей статьѣ мы высказали свое мнѣніе о принципиальныхъ недостаткахъ, которыми страдалъ предложенный г. Фрейманомъ тарифъ, въ зависимости отъ сдѣланнаго имъ выбора таблицы смертности. Но намъ кажется, кромѣ того, что какъ бы правильно ни были вычислены ставки страховыхъ премій, ихъ не слѣдуетъ, однако, примѣнять съ излишнею прямолинейностью, не дѣлая никакихъ отступлений ни въ сторону увеличенія ихъ, ни въ сторону уменьшенія, хотя бы даже и сопряженного съ убыткомъ для общества. Комерческія страховыя общества не могутъ служить въ этомъ отношеніи образцомъ для товарищества взаимнаго страхованія офицеровъ. Прежде всего, отдѣльные члены-страхователи ровно ничѣмъ между собою не связаны и не имѣютъ никакихъ побудительныхъ причинъ къ тому, чтобы выдѣлять кого-либо изъ своей общей массы и облегчать ему платежное бремя въ ущербъ другимъ его сотоварищамъ. Совсѣмъ другое дѣло въ нашей общей офицерской семье: какъ бы ни былъ, повидимому, чуждъ мнѣнія офицерь, который служить въ другой части, или даже въ другомъ округѣ, и котораго я никогда въ жизни не увижу и даже о существованіи котораго я никогда не узнаю, тѣмъ не менѣе, онъ мнѣ близокъ не только какъ членъ одной семьи, облаченный въ такой же точно мундиръ слуги Царя и родины, какой украшаетъ и меня, но еще и какъ человѣкъ, который, по волѣ судьбы, когда-нибудь на бранномъ полѣ, можетъ быть, выручить меня изъ смертельной опасности, вдбавокъ, жертвуя своею жизнью. Эта великая идея взаимной выручки должна быть культивируема въ арміи во чтобы то ни стало, при всякихъ условіяхъ, и намъ кажется, что было бы

<sup>1)</sup> См. «Военный Сборникъ» 1901 г., № 10.

весьма крупной ошибкой считать ее удобопримѣніо только въратныхъ дѣлахъ и избѣгать ея въ обыденной мирной жизни. Поэтому мы настойчиво повторяемъ, что установлѣніе однообразнаго тарифа для всѣхъ участниковъ въ офицерскомъ страховомъ обществѣ было бы слишкомъ жестокою и эгоистичною мѣрою, хотя бы вполнѣ соотвѣтствующею современному теченію экономической жизни, выраженному въ характерной русской поговоркѣ: «всякій—самъ о себѣ, а Богъ—обо всѣхъ», но подлежащему, все-таки, возможному ограничению въ офицерскомъ и, вообще, въ военномъ быту.

Офицеры, имѣющіе въ настоящее время не мало лѣтъ за плечами, не могутъ принять участія въ такомъ обществѣ, которое построено на началахъ страхованія и размѣрѣ премій ставить въ зависимость отъ возраста. Платить 35—40 рублей ежегодно за 1,000 рублевое пособіе не подъ силу семѣйнымъ офицерамъ, имѣющимъ 40—45 лѣтъ отъ роду и не командающімъ ротою. Но чѣмъ виноваты они, что товарищество страхованія возникло не тогда, когда они были молоды и когда они, благодаря этому, могли бы небольшою преміею обеспечить своей семѣй желанное пособіе, а возникло тогда, когда возрастъ ихъ служить имъ уже помѣхой въ этомъ. Другое дѣло, если бы они имѣли возможность сдѣлать это еще въ первые годы своей службы и не воспользовались такою возможностью по собственному легкомыслію и собственной нерасчетливости. При такихъ условіяхъ къ нимъ, конечно, можно было бы отнести гораздо строже и не давать имъ какихъ бы то ни было льготъ, такъ какъ за свои ошибки каждый долженъ самъ несть и наказаніе; но это соображеніе совершенно непримѣнимо къ данному случаю. Притомъ, нельзя упускать изъ виду, что всѣ эти пожилые офицеры въ настоящее время состоять участниками товариществъ взаимопомощи, которыхъ неминуемо должны будуть ликвидировать свои дѣла съ возникновеніемъ товарищества страхованія, такъ какъ всѣ молодые участники существующихъ товариществъ перейдутъ въ новое на томъ основаніи, что, во-1-хъ, шансы на долговѣчность и устойчивость у послѣдняго несравненно выше, чѣмъ у первыхъ, а во-2-хъ, размѣръ платежей для молодыхъ участниковъ въ товариществѣ страхованія будетъ въ общей сложности ниже, чѣмъ въ существующихъ товариществахъ<sup>1)</sup>). Будучи, такимъ образомъ, прямою и непосредственную

<sup>1)</sup> Въ Кіевскомъ товариществѣ 20-ти-лѣтній офицеръ за 1,000 рублей пособія платить пока 18 руб. въ годъ, но такой размѣръ взносовъ продержится

причиною смерти существующихъ товариществъ взаимопомощи, вполнѣ обеспечивающихъ именно пожилыхъ офицеровъ, новое товарищество не должно оставлять послѣднихъ безъ помощи, а должно считать себя нравственно обязаннымъ облегчить имъ доступъ въ свою среду насколько возможно больше. Для успѣшнаго решенія этой задачи ему могутъ быть переданы накопившіеся въ существующихъ товариществахъ капиталы, но ихъ окажется недостаточно и мы полагаемъ, что нѣкоторыя лица должны постуپиться немнogo своими интересами въ пользу своихъ товарищѣй, находящихся въ столь затруднительномъ положеніи: это, во-1-хъ, лица—болѣе состоятельные, и во-2-хъ, лица—менѣе обремененные платежами. Такимъ образомъ, офицеры, получающіе большие оклады содержанія, должны приплачивать къ нормальной преміи еще 1—2 рубля за 1,000 рублей страховой суммы, точно также, какъ и молодые офицеры, которымъ и всего то придется платить рублей 18 pro mille. Г. Фрейманъ полагаетъ, что это было бы благотворительностью, которой якобы нѣть мѣста въ обществѣ страхованія по той причинѣ, что оно основано на строгомъ математическомъ расчетѣ. Не говоря уже о томъ, что такая общая постановка этого вопроса совершенно неправильна, ибо нѣть такого человѣческаго дѣла, гдѣ добруму начинанію не слѣдовало бы отдать предпочтеніе передъ недобрымъ, мы прибавимъ, что благотворительность вовсе не мѣшаетъ математическому расчету и если только она сама разсчитана правильно, то она нисколько не угрожаетъ жизнеспособности учрежденія. Весь вопросъ лишь въ томъ, чтобы она не была беспорядочною, а была заранѣе предусмотрѣна и введена въ точные рамки. При этомъ условіи она ничего, кромѣ добра, не принесетъ. И въ данномъ случаѣ мы высказываемъ вслухъ лишь то, что, повидимому, думаетъ большая часть нашихъ офицеровъ. Можно

не долго: года черезъ три товарищество вынуждено будетъ повысить годовой взносъ до 21 рубля, причемъ, само собою разумѣется, эти платежи съ теченіемъ времени будутъ повышаемы все больше и больше. С.-Петербургское товарищество съ 20-ти-лѣтніго офицера, за 1,000 рублей пособія, взимаетъ пока отъ 14½ до 16½ руб. (съ годового подписчика офицерскаго экономического общества); но если принять въ расчетъ, что размѣръ платежей обязательно и весьма значительно повышается при производствѣ въ чинъ штабъ-офицера и генерала, то окажется, что, въ среднемъ, товарищество взимаетъ съ офицера, вступившаго въ него 20-ти лѣтъ отъ роду, не менѣе 24 руб. въ годъ, а съ нѣкоторыхъ даже до 30 рублей. И хотя уставъ С.-Петербургскаго товарищества составленъ весьма предусмотрительно, тѣмъ не менѣе, товарищество, хотя и въ далекомъ будущемъ, лѣтъ черезъ 20—25, точно также будетъ вынуждено повысить ежегодные платежи съ молодыхъ офицеровъ.

указать не мало рѣзкихъ примѣровъ изъ нашего офицерскаго обихода, гдѣ строго проводится соотвѣтствіе между содержаніемъ военно-служащаго и взимаемыми съ него платежами, каковы, напримѣръ, различные вычеты изъ содержанія на устройство товарищескихъ обѣдовъ, проводовъ, на поддержку офицерскихъ семей въ случаѣ болѣзни и т. д. Изъ 8-ми полковъ, о которыхъ мы имѣемъ по этому вопросу свѣдѣнія, въ 6-ти полкахъ такие вычеты пропорциональны содержанію офицеровъ. Наконецъ, одно изъ наиболѣе благоустроенныхъ товариществъ взаимопомощи, именно с.-петербургское, взимаетъ съ своихъ клиентовъ платежи неодинаковые въ зависимости отъ ихъ служебнаго положенія, такъ что генераль платить въ четыре раза больше, чѣмъ капитанъ, хотя бы лѣтами онъ былъ и моложе послѣдняго. Вотъ почему мы полагаемъ возможнымъ повысить немнога ставки премій для лицъ, получающихъ большиѳ оклады и разсчитываемъ, что такая мѣра встрѣтитъ полное сочувствіе среди русскихъ офицеровъ<sup>1)</sup>.

Таковы тѣ соображенія, въ силу которыхъ мы считаемъ тарифъ премій, приведенный г. Фрейманомъ въ его проектѣ, во 1-хъ, эгоистично-прямолинейнымъ, такъ какъ для всѣхъ рѣшительно одновозрастныхъ участниковъ ставки премій одинаковы, а во 2-хъ, что гораздо важнѣе, не обеспечивающимъ устойчивости проектируемаго имъ товарищества, такъ какъ всѣ преміи недостаточно велики. По нашему мнѣнію, для 20-ти-лѣтняго участника netto—премія не можетъ быть назначена ниже 17-ти рублей (а съ надбавкою — 18½ рубл.) pro mille страховой суммы; соответственно этому должны быть повышены преміи и для старшихъ возрастовъ<sup>2)</sup>.

Кромѣ этой принципіальной и болѣе существенной погрѣшности проекта и нѣкоторыя другія положенія его, опредѣляющія различныя стороны дѣятельности товарищества, могутъ вызвать, по нашему мнѣнію, серьезныя замѣчанія и возраженія. Такъ, па-

<sup>1)</sup> Совершенно напрасно г. Фрейманъ ставить намъ въ упрекъ то, что, предлагая подраздѣленіе офицеровъ на 3 группы по окладамъ содержанія («Военный Сборникъ» 1900 г., № 1), мы не приняли въ разсчетъ весьма важнаго обстоятельства, именно: многосемейности офицера. Въ самой же статьѣ сказано, что этому признаку, при распределеніи страхующихся по группамъ, должно быть отведено первое мѣсто. То же самое говорится и въ составленномъ нами проектѣ устава, не напечатанномъ по независимости отъ насы обстоятельствамъ.

<sup>2)</sup> Такъ, повышение преміи всего только на 40 коп. съ человѣка въ годъ привело бы къ увеличенію запаснаго капитала, въ таблицѣ III, къ концу 73 года, на 5½ мил. рублей, т. е. общество, вмѣсто 19.300,000 руб., имѣло бы въ запасѣ 24.800,000 руб., что, какъ мы видѣли, было бы совершенно достаточно для устойчивости общества на неопределеннное время.

примѣръ, мы не понимаемъ ни значенія, ни необходимости подраздѣленія участниковъ на добровольныхъ и обязательныхъ и, конечно, въ томъ лишь видѣ, въ какомъ это подраздѣленіе допущено въ проектѣ (§ 2). Обязательными участниками признаются всѣ лица, *сновъ* поступающія на службу по военному вѣдомству; остальные военнослужащіе признаются добровольными участниками. Хотя никакой разницы между поступающими на службу и уже состоящими на ней, въ сущности, и нѣть вовсе, такъ что и самое подраздѣленіе, вѣрнѣе всего, имѣть значеніе своеобразнаго стилистического приема, тѣмъ не менѣе слѣдовало бы, всестаки, выяснить, въ силу какихъ соображеній въ уставѣ проведено это подраздѣленіе. А между тѣмъ, дѣйствительно, существуетъ вѣсокое основаніе для того, чтобы установить именно двѣ категоріи участниковъ товарищества: добровольныхъ и обязательныхъ. Разсуждая теоретически, участіе въ товариществѣ могло бы быть только добровольнымъ, такъ какъ желаніе обезпечить свою семью настолько естественно и присуще каждому человѣку, что всякий семьянинъ приложитъ всѣ свои старанія къ тому, чтобы сдѣлать это путемъ вступленія въ товарищество, насколько это окажется доступнымъ ему по его средствамъ. И принуждать его къ такому вступленію помимо его воли было бы нерационально, такъ какъ это не только составляло бы надъ нимъ насилие, недопускаемое съ точки зреянія экономической и даже гражданской свободы<sup>1)</sup>, но еще и причинило бы ему вредъ, ибо, очевидно, потери, сопряженныя для него съ вступленіемъ въ товарищество, по его разсчету, не уравновѣшивались бы тѣми выгодами, которыя оно можетъ ему предоставить. Но подобное соображеніе правильно только до извѣстной степени. Не рѣдко случается, что люди, преимущественно молодые и неопытные, не могутъ дать себѣ вѣрнаго отчета въ выгодности или убыточности для себя той или иной экономической операции и считаютъ убыточнымъ, или по меньшей мѣрѣ безполезнымъ, такой расходъ, который въ настоящее время приносить имъ несомнѣнныи убытокъ, уменьшающая наличность ихъ годового дохода, и можетъ принести пользу, хотя бы даже и большую, лишь въ болѣе или менѣе отдаленномъ будущемъ, о которомъ молодые люди, обыкновенно, не думаютъ. И вотъ, для ихъ же собственного блага, необходимо принудить ихъ къ такому продуктивному расходу, всю благодѣтельность котораго

<sup>1)</sup> Формула римского права: *нико го нельзя принуждать приносить самому себѣ пользу (nemo sibi prodesse coactus esse potest).*

они сознаютъ лишь впослѣдствіи. Съ этою цѣлью и устанавливается обязательный вычетъ изъ ихъ заработка; но вычетъ этотъ осуществимъ лишь въ томъ случаѣ, если заработка ихъ находится отчасти въ распоряженіи высшей власти. (Таково, напримѣръ, обязательное страхованіе рабочихъ и прислуги въ Германии и Англіи; тамъ хозяева и фабриканты обязаны представлять определенную часть заработка рабочихъ въ правительственные кассы подъ угрозою взысканія съ ихъ личного имущества всей непредставленной суммы денегъ). Но, само собою разумѣется, что этотъ вычетъ не можетъ быть слишкомъ великъ, иначе онъ понизитъ сумму заработка такъ сильно, что оставшейся его части уже не хватить для удовлетворенія насущныхъ потребностей застрахованаго. Этими соображеніями и опредѣляются тѣ условия,个性ность которыхъ абсолютно необходима для того, чтобы можно было установить обязательность участія въ какомъ бы то ни было экономическомъ учрежденіи, преслѣдующемъ общеполезныя цѣли. Во-первыхъ, необходимо, чтобы, по крайней мѣрѣ, некоторая часть заработка находилась въ распоряженіи лица, обязательно участвующаго въ учрежденіи; иначе эта обязательность окажется неосуществимою. Во-вторыхъ, необходимо опредѣлить известный *maximum* вычета изъ заработка съ тою цѣлью, чтобы оставшаяся часть его была достаточна для покрытия неотложныхъ расходовъ повседневной жизни. Въ третьихъ, необходимо установить известный *minimum* той гарантіи (страховой суммы), которая будетъ признана достаточною для обеспеченія обязательного участника въ будущемъ. Въ примѣненіи къ данному случаю, т. е. къ обязательному страхованію офицеровъ, эти три условия выразятся слѣдующимъ образомъ:

1) Обязательными участниками могутъ быть только военнослужащіе, состоящіе на дѣйствительной службѣ, такъ какъ всѣ запасные и некоторые отставные военнослужащіе содержанія отъ казны не получаютъ и потому причитающіеся съ нихъ платежи не могутъ быть взяты съ нихъ помимо ихъ желанія, а взносы ихъ стоятъ въ полной зависимости отъ ихъ доброй воли.

2) Обязательность страхованія можетъ быть допущена лишь въ отношеніи известной суммы (*minimum гарантіи*), размѣръ которой долженъ быть опредѣленъ путемъ опроса всѣхъ заинтересованныхъ въ этомъ дѣлѣ лицъ; страхованіе же суммы, превышающей этотъ *minimum*, должно быть предоставлено на волю страхователя. (Это условіе признается и г. Фрейманомъ). Намъ кажется,

что на первыхъ порахъ для офицеровъ вполнѣ достаточно было бы установить *minimum гарантіи* въ 1,500 руб.

3) Къ обязательному страхованию должны быть привлечены лишь тѣ изъ военнослужащихъ, ежегодные вычеты съ которыхъ, определенные по тарифу премій соответственно возрасту страхователя и установленному *minimum* страховой суммы, не превысятъ определенной суммы (*maximum преміи*), которая по своей абсолютной величинѣ можетъ быть признана не обременительной даже для наименѣе состоятельныхъ плательщиковъ; напримѣръ, въ отношеніи къ офицерамъ, 25—30 руб. въ годъ. Эта цифра точно также можетъ быть опредѣлена лишь путемъ опроса самихъ офицеровъ.

При соблюденіи этихъ условій обязательными участниками товарищества страхования будутъ только вновь поступающіе и состоящіе уже на службѣ офицеры, врачи и чиновники военного вѣдомства, не достигшіе извѣстнаго предельного возраста, опредѣляемаго максимумомъ вычета. Страхование же всѣхъ остальныхъ военнослужащихъ въ любой суммѣ не ниже минимальной, точно также какъ и страхование обязательными участниками суммы, превышающей минимальную, должно быть предоставлено ихъ личному усмотрѣнію. Такимъ образомъ, многіе военнослужащіе, которые по проекту г. Фреймана должны считаться обязательными участниками, по нашему мнѣнію должны быть причислены къ добровольнымъ, какъ неудовлетворяющіе совокупности трехъ вышеуказанныхъ условій; и наоборотъ, не мало добровольныхъ участниковъ, какъ ихъ признаетъ г. Фрейманъ, должны быть, въ дѣйствительности, обязательными.

Затѣмъ, мы не находимъ достаточныхъ оснований для тѣхъ ограничительныхъ положеній, которыя заключаются въ §§ 31 и 32 проекта. Ими, во-первыхъ, закрытъ доступъ въ товарищество лицамъ, перешедшимъ 40-лѣтній возрастъ, а во-вторыхъ, размѣръ страховой суммы ограниченъ 1,500 рублями. Несомнѣнно, что оба эти стѣснительные правила введены съ цѣлью избавить общество отъ крупныхъ потерь, которыя оно можетъ понести въ томъ случаѣ, если пожилые участники войдутъ въ большомъ числѣ въ составъ общества и, вдобавокъ, застрахуютъ себя въ очень большой суммѣ. Намъ это опасеніе кажется нѣсколько преувеличеннымъ, такъ какъ, согласно § 33 проекта, страхование суммы, превышающей обязательную, можетъ быть допущено только при условіи медицинскаго освидѣтельствованія, которое должно огра-

дить товарищество отъ принятія на страхъ ненадежнаго здоровьемъ человѣка. И если только преміи разсчитаны правильно, то никакого убытка для товарищества не будетъ въ томъ случаѣ, если оно разрѣшитъ страхование суммъ, превышающихъ обязательную, и откроетъ доступъ въ свою среду лицамъ, перешедшимъ не только за 40 лѣтъ, но даже и за 60.

Впрочемъ, оба эти параграфа имѣютъ нѣкоторое оправданіе въ осторожности, можетъ быть и излишней, но все же имѣющей въ виду благую цѣль огражденія товарищества отъ убытокъ и, притомъ, не нарушающей слишкомъ сильно интересовъ самихъ участниковъ. Нельзя того же самаго сказать о §§ 46, 45 и особенно 42. § 46, вдобавокъ, заключаетъ въ себѣ нѣкоторое внутреннее противорѣчіе, такъ какъ, устранивъ медицинское освидѣтельствованіе при приемѣ въ товарищество, онъ тѣмъ не менѣе требуетъ представленія медицинскаго удостовѣренія отъ офиціального врача въ томъ, что страхователь не одержимъ никакими болѣзнями, которыя могутъ угрожать его жизни въ ближайшемъ будущемъ. Въ сущности говоря, вѣдь это—то же самое медицинское освидѣтельствованіе. Въ § 45 правленію товарищества дано драконово право «отказывать кому бы то ни было въ приемѣ въ товарищество безъ объясненія причинъ». Такое право совершенно равносильно праву допускать приемъ въ товарищество только по личному усмотрѣнію правленія, какъ говорить пословица: «кого хочу—жалую, кого хочу—караю». Это подражаніе уставамъ комерческихъ страховыхъ обществъ нельзя признать удачнымъ потому, что комерческія общества преслѣдуютъ исключительно свою личную выгоду, тогда какъ офицерское товарищество взаимопомощи можетъ и должно преслѣдоватъ лишь одну только цѣль: цѣль помощи нуждающемуся собрату. Поэтому для больныхъ можетъ быть допущено страхование въ меньшей суммѣ, чѣмъ обязательная, и притомъ условное, съ испытательнымъ срокомъ и съ возвратомъ премій. И ужъ совсѣмъ непонятнымъ представляется намъ § 42, согласно которому «послѣ объявленія мобилизациії прекращается приемъ безусловно всѣхъ лицъ мужскаго пола (стало быть и обязательныхъ участниковъ) и сестеръ милосердія. Приемъ возобновляется черезъ мѣсяцъ по заключенію мира, когда должны поступить и тѣ лица, приемъ которыхъ былъ приостановленъ на время мобилизациії».

Вѣдь, обязательный участникъ не только обязанъ участвовать въ товариществѣ, но еще, вдобавокъ, и имѣеть право требовать

допуска въ товарищество, если только не измѣнились тѣ условия, при которыхъ онъ обязанъ участвовать въ немъ, и, что важнѣе всего, товарищество *невправѣ* отказать такому участнику въ приемѣ. Кромѣ того, было бы крайне жестоко отказывать въ приемѣ въ товарищество 20-ти-лѣтнему юношѣ, только-что выпущенному изъ училища и вступающему въ ряды арміи въ самую тяжелую минуту жизни войска, хотя бы онъ и желалъ воспользоваться своимъ правомъ вступленія въ товарищество, чтобы обезпечить своихъ близкихъ, тогда какъ при иныхъ условіяхъ, по окончаніи войны и въ мирное время, его заставляютъ, помимо воли, платить товариществу извѣстную сумму денегъ, хотя бы онъ считалъ для себя излишнимъ и бесполезнымъ участіе въ товариществѣ. Намъ кажется, что авторъ проекта имѣлъ въ данномъ случаѣ въ виду не производимыхъ вновь въ офицеры молодыхъ и холостыхъ юношей, а пожилыхъ и многосемейныхъ офицеровъ, поступающихъ въ ряды войскъ изъ запаса и отставки. При объявлении мобилизациії, такихъ офицеровъ поступаетъ въ армію гораздо больше, чѣмъ выпускаемыхъ изъ училищъ, и по окончаніи войны они опять уходить со службы. Принятіе такихъ клиентовъ на страхъ, дѣйствительно, можетъ подорвать состоятельность товарищества, такъ какъ всѣ они не преминуть застраховать себя въ очень большихъ суммахъ и, состоя плательщиками въ теченіе небольшаго промежутка времени, пока только длится война, внесутъ въ его кассу, во всякомъ случаѣ, очень не много, а отъ него потребуютъ большихъ выплатъ. Чтобы предохранить товарищество отъ неминуемаго и значительного убытка, авторъ долженъ былъ, волею-неволею, допустить нѣкоторую логическую непослѣдовательность, прекращая приемъ въ товарищество такихъ лицъ, которыя, по его же собственнымъ словамъ, обязательно должны поступать туда. Но если бы обязательными участниками признавать только военнослужащихъ, удовлетворяющихъ тремъ вышеприведеннымъ условіямъ, то въ такомъ случаѣ можно было бы обойтись безъ подобнаго нарушенія основныхъ положеній проекта: стоило бы только прекратить приемъ добровольныхъ участниковъ, каковыми только и могли бы быть офицеры, поступающіе при мобилизациії изъ запаса и отставки, по крайней мѣрѣ, въ огромномъ большинствѣ случаевъ.

Ограничение права распоряжаться полисомъ, установленное въ § 54, точно также, по нашему мнѣнію, не имѣетъ достаточно вѣскихъ оснований: всѣ страховые общества стремятся къ тому,

чтобы, наоборотъ, возможно меньше стѣснять полисовладѣльца въ его желаніи использовать покупную силу полиса въ зависимости отъ различныхъ случайностей въ его жизни. Вѣдь для товарищества совершенно безразлично, кто именно окажется выгодопріобрѣтателемъ по полису; для него важно только, чтобы премія вносилась страхователемъ въ срокъ, а ради кого, или чего, онъ ее вносить, до этого товарищству нѣть никакого дѣла. Всякое же ограниченіе права распоряженія имуществомъ болѣе или менѣе значительно понижаетъ его цѣнность и съ этой точки зрѣнія безусловно вредно. Иное дѣло, если бы товарищество допускало возможность платежа премій по уменьшенному тарифу, за всѣдомо принимая на себя, такимъ образомъ, убытокъ, который должно причинить ему подобное страхование, и дѣлая это съ цѣлью оказать помощь извѣстнымъ лицамъ, т. е. семье资料 ofего недостаточного клиента; право распоряженія такимъ полисомъ, конечно, должно быть ограничено, такъ какъ товарищество въ данномъ случаѣ согласилось помочь не кому бы-то ни было безразлично, а именно опредѣленнымъ лицамъ. Но разъ преміи разсчитаны правильно, безъ всякихъ благотворительныхъ цѣлей, то стѣснять распоряженіе полисомъ ни въ какомъ случаѣ не слѣдуетъ.

Затѣмъ, едва ли правильно прекращать договоръ страхованія, какъ это предложено въ § 52, и въ томъ случаѣ, когда страхователь подвергнутъ лишенію всѣхъ особыхъ, лично и по состоянію присвоенныхъ правъ и преимуществъ. Правда, такой страхователь не можетъ состоять уже на службѣ и, поэтому, было бы какъ будто зазорно оставлять его въ своей средѣ и обществу, хотя бы только страховому, русскимъ офицеровъ. Но дѣло въ томъ, что страдательнымъ лицомъ вслѣдствіе прекращенія договора страхованія является не самъ страхователь, а его ни въ чёмъ не повинная семья. Намъ казалось бы возможнымъ въ этихъ случаяхъ продолжать страхование, но съ ограниченіемъ права распоряженія полисомъ, обусловивъ выдачу страховой суммы только семью застрахованного. Иное дѣло—лишеніе всѣхъ правъ состоянія, которое, въ силу самого закона (*ipso jure*) разрушаетъ всѣ имущественные права и обязательства наказанного; съ участникомъ, котораго постигло подобное несчастіе, товарищество, конечно, не можетъ имѣть какихъ бы-то ни было имущественныхъ или личныхъ отношеній. По проекту оно даже дѣлаетъ большую уступку въ пользу выгодопріобрѣтателя по полису такого участника, представляя ему право на получение резерва премій, т. е.

внесенныхъ въ кассу товарищества денегъ, тогда какъ всѣ страховыя общества считаютъ лишеніе страхователя всѣхъ правъ состоянія фактомъ, освобождающимъ ихъ отъ всякаго платежа по полису, хотя бы вполнѣ оплаченному! Признавая, такимъ образомъ, что въ послѣднемъ отношеніи проектъ устава стоить несравненно выше уставовъ комерческихъ обществъ, мы полагаемъ, что въ интересахъ семей участниковъ слѣдовало бы не прекращать договора страхованія въ томъ случаѣ, если страхователь лишенъ не всѣхъ правъ состоянія, а только всѣхъ особыхъ правъ, такъ какъ даже частные общества въ такихъ случаяхъ оставляютъ договоръ въ полной его силѣ.

Въ способахъ и порядкѣ платежа премій проектъ допускаетъ всѣма широкую систему разсрочекъ, что, конечно, должно значительно облегчить взносъ премій. Намъ кажется только, что § 51 и § 34 не согласованы между собою. Нарощеніе общественныхъ капиталовъ принимается, добавимъ—совершенно правильно, въ 3,5% (§ 34), тогда какъ учетъ досрочныхъ взносовъ премій товарищество дѣлаетъ изъ 6% годовыхъ (§ 51). Такимъ образомъ выходитъ, что товарищество уменьшаетъ премію, при взносѣ ея за нѣсколько лѣтъ впередъ, на 6% ежегодно, само же получаетъ на эти уменьшенныя преміи только 3,5% и, слѣдовательно, остальные 2,5% доплачиваетъ отъ себя. Несомнѣнно, что такая льгота плательщикамъ всѣма убыточна для товарищества; конечно, оно должно уменьшать преміи при досрочномъ взносѣ ихъ, чтобы не взимать лишняго съ плательщика, но это уменьшеніе не должно превышать того процента, который принять въ товариществѣ для наращенія капиталовъ. Такъ, напримѣръ, если ежегодная премія равна 25 руб., и товарищество, при досрочномъ взносѣ ея за 5 лѣтъ впередъ, дѣлаетъ учетъ изъ 6% годовыхъ, то оно получитъ отъ клиента единовременно 110 руб.<sup>1)</sup>, которые къ концу пятаго года, при наращеніи въ 3,5%, обратятся въ 131 рубль. При срочномъ же взносѣ премій, по 25 руб. каждый годъ, товарищество получило бы отъ страхователя 125 руб., которые къ концу пятаго года составили бы въ общей сложности, при томъ же наращеніи, 138 руб. 90 коп. Очевидно, что товарищество потеряло бы на этой операциѣ ни за что, ни про что, пѣтыми 7 руб.

<sup>1)</sup> Мы взяли цифру годовой преміи въ 25 руб. потому, что эта же цифра взята въ примѣрѣ, приведенномъ въ поясненіе § 51. Но въ послѣднемъ примѣрѣ сдѣлано, очевидно при печатанії, какая-то ошибка, лишившая этотъ численный примѣръ автора всякой наглядности.

90 коп., т. е. больше 6% капитальной суммы премий данного клиента. Если бы учтеть было сдѣланъ также изъ 3,5% годовыхъ, то общество получило бы отъ участника единовременно 116 руб. 25 коп. (вмѣсто 110 руб.), которые къ концу пятаго года обратились бы въ 138 руб. 84 коп.; следовательно, товарищество ничего не потеряло бы отъ этой льготы, предоставленной товарищу, и въ то же время не взяло бы съ него ничего лишняго, къ чему именно и слѣдуетъ стремиться. При такомъ льготномъ учетѣ, который допущенъ въ § 51 проекта, очень многіе изъ участниковъ предпочтутъ сдѣлать единовременный взносъ въ размѣръ девяти годовыхъ премий и получить бесплатный полисъ потому, что такимъ путемъ они выигрываютъ 40% со всей суммы причитающихся съ нихъ платежей, т. е. оставляютъ въ свою пользу не менѣе шести годовыхъ премий. Въ самомъ дѣлѣ, досрочная премія уменьшается на 3,5% за каждый лишній годъ, при правильномъ назначеніи учетного процента. Если мы обозначимъ тарифную премію (т. е., вносимую ежегодно) черезъ 100, то премія, вносимая за годъ впередъ, обратится въ 96,5 ( $100 - 1 \times 3,5 = 96,5$ ); премія за два года впередъ обратится въ 93 ( $100 - 2 \times 3,5 = 93$ ); за три года впередъ — въ 89,5; за 4 — въ 86 и т. д.; премія, вносимая за 28 лѣтъ впередъ обратится уже только въ 2 ( $100 - 28 \times 3,5 = 2$ ); вносимая же за 29 лѣтъ впередъ обратится въ 0. Такимъ образомъ, для того, чтобы послѣдній платежъ обратился въ 0, т. е. для того, чтобы освободиться отъ дальнѣйшихъ платежей и получить бесплатный полисъ, страхователь долженъ внести единовременно всѣ взносы за 29 лѣтъ, при томъ условіи, если учетный процентъ равенъ 3,5. Если сложить всѣ эти уменьшенныя преміи вмѣстѣ, то сумма ихъ будетъ равна 15,2 полнымъ годовымъ взносамъ<sup>1)</sup>. Если примѣнить ту же самыя разсужденія и тотъ же порядокъ вычисленій къ досрочнымъ платежамъ премий при учетѣ въ 6%, то единовременный взносъ для полученія бесплатнаго полиса будетъ равенъ только девяти полнымъ годовымъ преміямъ<sup>2)</sup>, т. е. страхователь оставитъ въ свою пользу, при этомъ условіи, цѣлыхъ шесть годовыхъ премий, что въ такомъ же точно размѣрѣ причинитъ товариществу убытокъ.

<sup>1)</sup>  $100 + 96,5 + 93 + 89,5 + \dots + 0$ . Сумма членовъ арифметической прогрессии, разность которой равна 3,5; крайніе члены будутъ 0 и 100 и число членовъ — 30.

$$\Sigma = \frac{100+0}{2} \cdot 30 = 1500 = 15 \times 100$$

<sup>2)</sup> Разность прогрессии будетъ равна 6; первый членъ 100, послѣдній — 0 ( $100 - 6 \times 17 = 2$ ), и число членовъ 18;  $\frac{100+0}{2} \cdot 18 = 900 = 9 \times 100$ .

Затѣмъ, проектъ вводить оригинальное предложеніе постепенно уменьшать размѣръ премій, которыя, такимъ образомъ, не остаются постоянными на все время страхованія. Всѣ страховыя общества дѣлаютъ извѣстныя облегченія своимъ клиентамъ, пребывшимъ болѣе или менѣе продолжительное время акуратными плательщиками: общества страховыя отъ огня дѣлаютъ съ преміей скидку въ нѣсколько процентовъ и скидка эта тоже растетъ periodически; общества страхованія жизни скидки съ преміей не дѣлаютъ, но принимаютъ другую форму облегченія своихъ долговѣчныхъ плательщикъ: они допускаютъ ихъ къ участію въ прибыляхъ предприятия (Нью-Йоркъ), что въ конечномъ итогѣ выражается точно также уменьшеніемъ платежей; наконецъ, нѣкоторыя общества освобождаются отъ всякихъ платежей, т. е. прямо выдаютъ бесплатный полисъ такимъ лицамъ, которые числились страхователями въ теченіе определенного числа лѣтъ, напримѣръ, 30—35 лѣтъ (подобно тому, какъ дѣлаютъ это почти всѣ городскія взаимныя страховыя отъ огня общества), или же достигли извѣстнаго возраста (80 лѣтъ — въ россійскомъ обществѣ застрахованія капиталовъ и доходовъ, § 52 уст.). Такимъ образомъ, мысль объ уменьшениіи платежей, взимаемыхъ съ акуратныхъ и долговѣчныхъ участниковъ, мысль — не новая; нѣсколько новъ только способъ осуществленія этой мысли, предложенный авторомъ. Г. Фрейманъ считаетъ возможнымъ уменьшать не самыя преміи netto, а только тѣ надбавки къ преміямъ, которыя дѣлаются для обезпеченія общества отъ убытковъ при повышенной смертности. Для плательщика, конечно, безразлично, какая именно составная часть его взноса уменьшена; для него важенъ лишь конечный результатъ, насколько онъ понижаетъ общую сумму взимаемыхъ съ него платежей. Слѣдовательно, это указаніе проекта имѣетъ значеніе исключительно для бухгалтеріи товарищества, такъ какъ проектируемое постепенное уменьшеніе страховыя взносовъ отразится неодинаково на ростѣ капиталовъ разныхъ наименованій. Если бы этого указанія не было, то уменьшеніе взносовъ распредѣлялось бы равномѣрно на всѣ капиталы товарищества; при наличности же подобного указанія пониженіе платежей повліяетъ на ростъ только запаснаго капитала и фонда военнаго времени. Но это, само собою разумѣется, не важно; лишь бы только общая сумма капиталовъ была достаточна для обезпеченія устойчивости предприятия. Для насъ въ этомъ вопросѣ гораздо болѣе интересенъ тотъ приемъ, при помощи котораго

авторъ предлагаетъ ускорить для каждого страхователя наступление этого облегчающего момента. Имъ рекомендуется распределить всѣхъ участниковъ товарищества по группамъ (положимъ, въ 500 человѣкъ каждой) по порядку ихъ поступлениія; ежегодную убыль въ каждой группѣ пополнять изъ слѣдующей низшей такъ, чтобы старѣйшая по номеру группа всегда имѣла полный комплектъ изъ 500 человѣкъ. Понижение взносовъ начинать всегда съ клиентовъ, входящихъ въ составъ 1-й группы (старѣйшей изъ всѣхъ) и распространять это льготу постепенно на слѣдующія группы съ такимъ разсчетомъ, чтобы на второй годъ ею пользовались всѣ члены, входящіе въ составъ двухъ первыхъ группъ, на третій годъ—члены трехъ группъ и т. д. Нельзя отрицать того, что подобное ежегодное перераспределеніе клиентовъ по группамъ потребуетъ иѣкоторой (правда, небольшой, но все-таки, по нашему мнѣнію, лишней) работы отъ администраціи; но это—еще небольшая бѣда. Несравненно важнѣе то, что подобная мѣра повлечетъ за собою неравномѣрное облегченіе платежнаго бремени для участниковъ, находящихся въ абсолютно одинаковомъ положеніи. Напримеръ, изъ двухъ товарищѣй, выпущенныхъ въ одинъ и тотъ же день изъ училища въ офицеры и, слѣдовательно, въ одинъ и тотъ же день внесенныхъ, вдобавокъ—помимо ихъ воли, въ списокъ участниковъ товарищества и уплатившихъ въ кассу его совершенно одинаковую сумму денегъ, одинъ, которому посчастливилось попасть въ льготную группу, воспользуется уменьшеніемъ платежей, а другой долженъ будетъ платить больше и, съ его точки зрѣнія, безъ всякаго основанія. Если бы льгота распространялась одновременно на всѣхъ лицъ, внесшихъ одинаковое число годовыхъ платежей, т. е. одновременно поступившихъ, то въ такомъ случаѣ не могло бы произойти и подобной крупной несправедливости. И еще можно было бы примириться съ этой невыгодною стороной рекомендуемаго авторомъ приема групповой льготы, если бы онъ и въ самомъ дѣлѣ, замѣтно ускорялъ достижениe *каждымъ* клиентомъ этой льготы. Но въ дѣйствительности ничего подобнаго ожидать нельзя. Изъ приведенного самимъ авторомъ, на страницѣ 498, примѣра видно, что такое ускореніе, во 1-хъ, ни въ коемъ случаѣ не можетъ быть болѣе одного года, и во 2-хъ, коснется только двухъ послѣднихъ группъ. Въ самомъ дѣлѣ, 5,000 человѣкъ участниковъ раздѣлены авторомъ на 10 группъ по 500 душъ въ каждой. Ежегодная убыль въ каждой группѣ предполагается въ восемь человѣкъ; такъ что въ первой, старѣйшей, группѣ она равна

только восьми душамъ, во второй—уже 16 (восемь человѣкъ убываетъ въ самой второй группѣ и восемь человѣкъ переводится въ первую группу на замѣщеніе убыли въ ней), въ третьей—24 челов. (восемь человѣкъ убыли въ группѣ и 16 челов. переведенныхъ во вторую группу), въ четвертой—32 челов. и т. д., и, наконецъ, въ послѣдней, десятой группѣ—80 челов. Если платежная льгота будетъ распространяма съ каждымъ годомъ на слѣдующую группу, т. е. въ первый годъ на первую группу, во второй—на двѣ старшихъ группы, въ третій—на три первыхъ группы и т. д., то черезъ 10 лѣтъ очередь дойдетъ и до послѣдней, десятой группы. Чтобы изъ десятой группы перейти въ девятую каждый членъ ея долженъ пробыть въ ней около шести лѣтъ ( $500 : 80 = 6$ ); а чтобы перейти изъ девятой группы въ восьмую, надо пробыть въ ней не менѣе семи лѣтъ ( $500 : 72 = 7$ ). Слѣдовательно, участникъ десятой группы получить льготу не тогда, когда онъ будетъ въ той же десятой группѣ, а тогда, когда онъ будетъ уже въ девятой группѣ, т. е. не черезъ 10 лѣтъ, а только черезъ девять лѣтъ, или, другими словами, останется въ выигрышѣ на одинъ годъ. То же самое можно сказать и относительно клиента, бывшаго первоначально въ девятой группѣ: онъ также выиграетъ одинъ годъ. Но участникъ восьмой группы долженъ будетъ ждать своей очереди перехода въ седьмую группу цѣлыхъ восемь лѣтъ ( $500 : 64 = 8$ ), а за это время льгота успѣеть уже распространиться и на восьмую группу; слѣдовательно, онъ ровно ничего не выиграетъ отъ своего перехода въ старшую группу. То же самое, и конечно въ тѣмъ большей степени, относится къ участникамъ 7-й, 6-й и старѣйшихъ группъ. Въ результатѣ же всей сложной процедуры оказывается, что она даетъ облегченіе всего только двумъ послѣднимъ группамъ изъ десяти, да и то—на одинъ лишь годъ; невольно напрашивается вопросъ, стоить ли, какъ сказано въ поговоркѣ, огородъ городить <sup>1)</sup>? Къ тому же и самое облегченіе, такъ сказать, слишкомъ мизерно: какихъ-нибудь 1 рубль и  $1\frac{1}{2}$  рубля въ годъ. Навѣрно, многие участники предпочли бы платить все время одинаковую сумму денегъ

<sup>1)</sup> Если льгота будетъ распространяма на слѣдующія внизъ группы не съ каждымъ годомъ, а черезъ болѣе продолжительные промежутки времени, то въ такомъ случаѣ выигрышъ каждого участника будетъ, конечно, гораздо больше. Но за то возникнутъ другіе, чрезвычайно важные и трудно разрѣшимые вопросы. Во 1-хъ, на основаніи какихъ соображеній опредѣлить размѣр группъ, т. е., руководствоваться ли, назначая группы по 500 чл., а не по 100 и не по 1000 чл., простымъ произволомъ администраціи, или же какими-нибудь другими,

подъ условиемъ, чтобы имъ черезъ определенный, хотя бы и весьма продолжительный, срокъ выдавался бесплатный полисъ. Даже больше, если бы имъ предложили на выборъ платить обыкновенную премию въ теченіе всей жизни, или же увеличить ежегодные платежи троимъ — четырьмя рублями, но за то вносить ихъ въ теченіе определенного только числа лѣтъ, напримѣръ — 35 лѣтъ, то очень многіе сочли бы для себя болѣе выгоднымъ второй способъ уплаты премій, такъ какъ при этомъ условіи они получили бы бесплатный полисъ къ моменту выхода своего въ отставку, т. е. именно тогда, когда средства къ жизни у военно-служащихъ замѣтно поникаются. Поэтому, въ цѣляхъ практическихъ, было бы удобно выработать два тарифа: одинъ для уплаты въ теченіе всей жизни, а другой для платежей въ теченіе 35 лѣтъ службы.

Во всякомъ случаѣ, необходимо принять за основное правило, что сумма внесенныхъ участникомъ netto — премій (чистыхъ) не должна превышать застрахованной имъ суммы, и если кто-либо изъ клиентовъ уплатить въ кассу товарищества наличными деньгами столько же, сколько оно должно будетъ выдать его правопреемникамъ, то онъ получаетъ бесплатный полисъ. Г. Фрейманъ почему-то полагаетъ, что «вводить такое правило съ самаго начала крайне опасно», но статистика говоритъ совсѣмъ другое: она показываетъ, что вполнѣ оплаченные полисы представляютъ собою до нѣкоторой степени раритетъ, т. е. страховую рѣдкость. Изъ имѣющихся у насъ свѣдѣній о дѣятельности 3-хъ большихъ страховыхъ обществъ (американскаго — Нью-Йоркъ, французскаго — Урбэнъ и русскаго — Россійскаго общества застрахованія капиталовъ) видно, что за время съ 1885 по 1896 г. изъ выплаченныхъ этими обществами 6.500,000 рублей страховыхъ суммъ только 95,000 руб., т. е. 1,5%, было выдано по вполнѣ оплаченнымъ полисамъ; причемъ въ обществѣ Нью-Йоркъ, где наиболѣе часто встрѣчались случаи выплаты страховыхъ суммъ по такимъ полисамъ, ихъ было только 9 штукъ изъ 240 (что составляетъ 4%) на сумму 48,000 руб. изъ 2<sup>3</sup>/<sub>4</sub> мил. руб. (что составляетъ около 2%). Отсюда видно, что вводя такое правило въ свой

болѣе всѣми соображеніями; и во 2-хъ, какими признаками должно быть определено наступленіе того момента, когда льгота можетъ быть распространена и на слѣдующую очередьную группу? Повторяемъ, что эти вопросы почти нераѣшими. И если ужъ придерживаться системы послѣдовательного уменьшенія платежей для участниковъ, разновременно вступившихъ въ товарищество, то правильноѣ всего, намъ кажется, было бы распространять льготу сразу на всѣхъ лицъ, пробывшихъ участниками одинаковое число лѣтъ.

уставъ, товарищество вовсе не рискуетъ понести какіе-либо крупные убытки, но за то дасть существенное облегченіе нѣкоторымъ, хотя и немногимъ, своимъ участникамъ, а *главное*, ни одному изъ нихъ не причинить крупныхъ убытокъ даже и въ томъ случаѣ, если Провидѣніе наградитъ его крѣпкимъ здоровьемъ и онъ проживетъ очень долго.

Остается еще сказать нѣсколько словъ по поводу администраціи проектируемаго авторомъ товарищества. Завѣдываніе дѣлами онъ сосредоточиваетъ въ рукахъ особаго «управляющаго» (§ 15 и 16 проекта), который вѣдаетъ всею «техническою частью», вчиняетъ иски отъ имени товарищества и является отвѣтчикомъ по дѣламъ его; онъ долженъ состоять непремѣнно въ военно-офицерскихъ чинахъ, хотя бы и въ отставкѣ; числится во временной командировкѣ отъ своей части и сохраняетъ даже право на получение жалованья по чину, если состоять на дѣйствительной службѣ; избирается онъ наблюдательнымъ комитетомъ и утверждается въ должности военнымъ министромъ; о срокѣ же службы его въ проектѣ не сказано ничего. Изъ всего этого слѣдуетъ, что управляющій дѣлами, подобно членамъ наблюдательного комитета, есть лицо выборное и можетъ быть мѣняемъ хоть каждый годъ по усмотрѣнію комитета; также какъ и члены комитета онъ никакого вознагражденія за свою «почетную» службу не получаетъ. Намъ кажется, что составитель проекта, имѣющій, повидимому, вполнѣ достаточное представленіе о существѣ операций по страхованию жизни, недостаточно знакомъ, однако, съ техникою производства этихъ операций и, вообще, веденія страхового предприятия.

Страхование достигло въ настоящее время такой высокой степени развитія, какъ ни одно изъ экономическихъ мѣропріятій, когда-либо и гдѣ-либо существовавшихъ и предпринимавшихся въ цѣляхъ облегченія человѣку борьбы за существованіе съ природою и даже себѣ подобными. По массѣ капиталовъ, которые охватило страхование, оно оставляетъ далеко позади себя даже міровую торговлю, т. е. общую стоимость всѣхъ предметовъ, служащихъ объектомъ міроваго обмѣна. Если сложить всѣ застрахованные суммы по всѣмъ видамъ страхования въ шести лишь главныхъ государствахъ міра (Россія, Франція, Германія, Австрія, Англія и Соединенные Штаты), то получится грандиозная сумма въ 60 миллиардовъ рублей. Само собою разумѣется, что организація такого дѣла, обнимающаго положительно всѣ безъ исключенія стороны человѣческаго хозяйства, не можетъ быть простою и

давно уже составляет предметъ особой науки, неимѣющей, конечно, специального содержанія, а составляющей экстрактъ изъ математики, статистики, политической экономіи и доктринального права. Совокупность свѣдѣній, необходимыхъ человѣку, который посвятилъ себя страховому дѣлу, носить специальное название «актуарныхъ знаній». Сотрудничество теоретически образованныхъ актуаріевъ цѣнится страховыми обществами очень дорого: управляющіе, директоры и президенты обществъ, не состоящіе во все акціонерами самихъ обществъ, тѣмъ не менѣе получаютъ содержаніе въ десятки тысячъ рублей. Даже агенты обществъ, т. е. простые, полуобразованные комисіонеры, имѣющіе, правда, большую практическую опытность и громко титулующіе себя, ради шика, инспекторами-аквизиторами и инспекторами-ликвидаторами, получаютъ по 7—8 тысячъ рублей содержанія. Управление хорошаго директора сторицею окупить расходы на его содержаніе<sup>1)</sup>. Конечно, если при управляющемъ необходимо держать еще и «умнаго секретаря», а самое управление дѣлами обратить въ сипекуру, т. е. въ процедуру подписыванія входящихъ и исходящихъ, лишь бы «съ плечъ долой», тогда можно и не предъявлять къ директору такихъ строгихъ требованій и не быть слишкомъ разборчивымъ при назначеніи этого должностнаго лица. Но такое отношеніе къ дѣлу, конечно, нигдѣ не должно быть терпимо, въ особенности же въ офицерскомъ страховомъ обществѣ, начинающимъ свою дѣятельность при полномъ отсутствіи капиталовъ, т. е. сравнительно при неблагопріятныхъ условіяхъ. Здѣсь на первыхъ порахъ управляющій долженъ быть не только хорошо знающимъ свое дѣло актуаремъ, но даже и прекраснымъ бухгалтеромъ, потому

<sup>1)</sup> Напримѣръ, такой, простой съ первого взгляда, вопросъ, какъ способъ наращенія накапливающихся суммъ, можетъ имѣть различное рѣшеніе, болѣе или менѣе выгодное для общества: можно покупать на деньги общества процентныя бумаги, а можно употребить ихъ и на ипотечные ссуды, или на приобрѣтеніе недвижимыхъ имуществъ. Второй способъ, обыкновенно, гораздо выгоднѣе, но требуетъ отъ директора большаго труда и близкаго знакомства съ финансовымъ положеніемъ крупныхъ залогодателей и съ настроениемъ имущественного рынка. Даже при покупкѣ консолидированныхъ процентныхъ бумагъ, повидимому совершенно равнодоходныхъ, можно путемъ надлежащаго выбора, обусловленного въ свою очередь хорошимъ знакомствомъ съ финансовымъ положеніемъ различныхъ государствъ, ихъ кредитоспособностью и съ состояніемъ фондового рынка, увеличивать процентъ наращенія на  $\frac{1}{4}\%$  и даже на  $\frac{1}{2}\%$  выше обычнаго, что, при миллионахъ капиталахъ общества, дастъ въ итогѣ крупныя суммы. Разработка всѣхъ этихъ вопросовъ и лежитъ на обязанности управляющаго дѣлами общества.

что ему надо будетъ, вдобавокъ, выработать такія формы отчетности, при которыхъ контроль надъ дѣятельностью товарищества былъ бы доступенъ и для лицъ, непонимающихъ всѣхъ замысловатостей двойной бухгалтеріи, неизбѣжной при веденіи дѣла въ болѣе или менѣе крупномъ предприятіи. Все это мы говоримъ къ тому, что не слѣдуетъ предрѣшать вопроса о личности управляющаго и ограничивать занятіе этой должности, отвѣтственной и чрезвычайно важной, только лицами, состоящими въ военно-офицерскихъ чинахъ. А, вдругъ, такого не найдется между офицерами, но за то окажется прекрасный актуарій среди чиновниковъ, или врачей военного вѣдомства; неужели же отказаться отъ ихъ услугъ потому только, что они не имѣютъ офицерскаго чина? На первое время, можетъ быть, придется назначить управляющаго изъ лицъ, даже не состоящихъ на военной службѣ, и присвоить этой должности, конечно, не такой бѣшеный окладъ, какъ это практикуется въ частныхъ обществахъ, а все-таки 7—8 тысячъ рублей содержанія. Организація страховаго предприятия—дѣло очень не легкое, въ особенности въ средѣ, которой страхованиѣ еще не коснулось вовсе и въ которой, поэтому, не имѣются людей, хотя бы сколько-нибудь знакомыхъ съ этимъ дѣломъ; при такихъ условіяхъ можно только желать и стремиться къ тому, чтобы во главѣ предприятия стояли свои люди—офицеры, но категорически требовать этого—нельзя. И во всякомъ случаѣ назначеніе на должность управляющаго дѣлами не можетъ быть кратковременнымъ и поэтому она должна быть совершенно самостоятельной должностью и не замѣщаться лицами, находящимися, какъ говорить проектъ, только во временной командировкѣ отъ своей постоянной должности.

Вотъ тѣ главныя возраженія, которыя мы могли представить на проектъ г. Фреймана. Само собою разумѣется, что люди, болѣе насъ свѣдущіе въ этомъ вопросѣ, вѣроятно могутъ сказать еще больше какъ въ защиту выставленныхъ нами положеній, такъ и противъ нихъ, и интересъ общаго дѣла требуетъ, чтобы все, что кѣмъ-либо можетъ быть сказано pro et contra, было бы, дѣйствительно, сказано. Ничто такъ не служить на пользу всякому дѣлу и не выясняетъ такъ всесторонне удачныя и неудачныя стороны всякаго доброго начинанія, какъ разумная полемика, не переходящая границъ благопристойности и не затрагивающая личности полемизирующихъ; указаніе на допущенные кѣмъ-либо ошибки ничего обиднаго въ себѣ не заключаетъ потому, что только толь-

не ошибается, кто ничего не дѣлаетъ. Было бы, конечно, желательно и интересно выяснить въ печати всѣ детали затронутаго здѣсь вопроса, но на это потребуется слишкомъ много времени, а оно не терпитъ. Чѣмъ раньше осуществится хорошее дѣло, тѣмъ лучше. Надлежащее значеніе возникновенію въ арміи страхового общества придаются лишь очень немногіе по той простой причинѣ, что среди офицеровъ это—дѣло совершенно новое. Не мало есть и такихъ, которые говорятъ «много ли можетъ скопить нашъ офицеръ изъ своего содержанія, когда его и на прожитокъ-то не хватаетъ, а если даже и скопить какую-нибудь тысячу, то—что это? капля въ морѣ; и всѣ эти товарищества взаимопомощи, страхованія—одна пустая затѣя». Но такъ говорятъ и думаютъ лишь тѣ, кто судить о значеніи какой-либо мѣры не по внутреннему ея содержанію и не по результатамъ, а по виѣшности. Какъ много значитъ въ трудную минуту не то что тысяча рублей, а даже—сотня, знаютъ очень и очень многія тысячи нашихъ семейныхъ офицеровъ; и что они придаются надлежащее значеніе той великой поддержкѣ, какую имъ оказываетъ товарищество взаимопомощи, можно судить по одному тому факту, что, несмотря на всѣ несовершенства въ организаціи существующихъ товариществъ взаимопомощи, въ нихъ участвуютъ цѣлыхъ тысячи пожилыхъ офицеровъ. Дать только этимъ товариществамъ лучшую организацію, сдѣлать для каждого офицера очевидно ту пользу, какую приносить участіе въ такомъ сообществѣ, и число добровольныхъ участниковъ подымется еще больше. А если только страхование войдетъ въ привычку, то найдутся остатки и сбереженія, необходимыя для уплаты премій, даже тамъ, где прежде нельзя было и подозревать ихъ существованія и где прежде они тратились незамѣтно и притомъ совершенно бесполезно. Вѣдь молодой офицеръ за ежемѣсячную премію въ 7—8 рублей можетъ обеспечить для своей будущей семьи капиталъ въ 5,000 рублей; семь же рублей въ мѣсяцъ—это такія деньги, которыхъ холостою молодежью нѣрѣдко тратятся, что называется, совершенно впустую (на ужинъ въ загородномъ саду, или на проигрышъ въ карты).

Исторія страхового дѣла въ Россіи наглядно показываетъ, какъ тутъ на первыхъ порахъ прививается страхование въ массѣ публики, верхніе, болѣе состоятельные, слои которой только и участвуютъ въ страхованиі, до тѣхъ поръ, пока сознаніе о благодѣтельности этой мѣры не проникнетъ вглубь массы и не коснется такихъ слоевъ, въ которыхъ сбереженія сколачиваются копѣч-

ками. Съ этого момента оно вдругъ и быстро расширяется какъ по числу застрахованныхъ лицъ, такъ и по общей суммѣ застрахованныхъ капиталовъ; но за то размѣръ единичныхъ застрахованныхъ суммъ понижается весьма замѣтно. Такъ въ 1835 г. у насъ впервые открыло операциі по страхованию жизни Россійское общество застрахованія капиталовъ и доходовъ, причемъ въ теченіе первого года было заключено только 22 страхований на сумму 157,000 руб., съ средней застрахованной суммою въ 7,150 руб.; черезъ 5 лѣтъ страхователей было 660 чел. на сумму 2.268,000 руб., еще черезъ 5 лѣтъ число страхователей увеличилось всего лишь до 1,200 человѣкъ на сумму 4.000,000 руб.; даже черезъ 30 лѣтъ по возникновеніи общества, въ 1865 году, ихъ было только 2,400 человѣкъ на сумму 7.800,000 рублей. Съ этого времени, послѣ реформъ Императора Александра II, общественная жизнь у насъ пошла впередъ крупными шагами; возникли, между прочимъ, и другія общества страхованія жизни, а вмѣстѣ съ тѣмъ, быстро возрасли какъ число застрахованныхъ, такъ и сумма страховыхъ капиталовъ, такъ что черезъ 25 лѣтъ, въ 1890 году, страхователей во всѣхъ обществахъ было уже 49,500 человѣкъ на сумму 168.000,000 руб. съ средней страховую суммою въ 3,300 руб. Это увеличеніе продолжается въ такой же прогрессіи и по настоящее время. Къ концу 1896 г. застрахованныхъ было уже свыше 100,000 человѣкъ на сумму 342.000,000 руб., съ средней страховую суммою въ 3,400 рублей. Отсюда видно, что страхование пока не проникло еще въ низшіе слои населенія, гдѣ сумма въ 3,000 руб. считается недостижимымъ богатствомъ; хотя черезъ 2 года, къ концу 1898 г., средняя страхововая сумма понизилась до 2,900 руб., такъ какъ при общемъ числѣ страхователей въ 144,000 человѣкъ сумма всѣхъ застрахованныхъ капиталовъ была равна лишь 419.000,000 рублей. Замѣчательно, что средняя страховная сумма въ Россіи уступаетъ по своей величинѣ только средней страхововой суммѣ въ самыхъ богатыхъ странахъ міра: Соединенныхъ Штатахъ и Англіи. Въ Соединенныхъ Штатахъ она равна 4,700 руб. (при 2.365,000 страхователей 11,007 мил. руб. страховыхъ суммъ); въ Англіи—равна 3,300 руб. (при 1.593,000 страхователей 5,174 мил. руб. страховыхъ суммъ). За то во всѣхъ прочихъ культурныхъ государствахъ, несравненно болѣе богатыхъ чѣмъ Россія, средняя страховная сумма гораздо ниже, чѣмъ у насъ. Такъ, въ Германіи она равна 1,700 руб. (при 1.627,000 страхователей 2,767 мил. руб. застрахованныхъ суммъ); во Франціи—1,300 руб.

(при 1.043,000 страхователей 1,322 мил. страховыхъ суммъ) и въ Австріи—1,250 руб. (при 625,000 страхователей 784 мил. руб. страховыхъ суммъ). Отсюда видно, какъ мало распространено у насъ страхование въ низшихъ слояхъ населенія, сравнительно съ другими культурными государствами<sup>1)</sup>, гдѣ къ сознанію полезности его пришли уже такие люди, для которыхъ 1,000 рублей составляетъ очень большія деньги: результатъ сбереженій въ теченіе всей жизни. Но этого мало. Въ концѣ 50-хъ годовъ прошлого столѣтія въ Англіи общество постепенно пришло къ заключенію, что страхование распространилось бы еще больше въ массѣ населенія и охватило бы положительно всѣ его слои при томъ условіи, если бы страховыя общества не ограничивали страховой суммы известнымъ *minimum*, а принимали клиентовъ на страхъ во всякой суммѣ, хотя бы въ 50 рубляхъ, и притомъ допускали разсрочку взносовъ не только на 12 мѣсяцевъ, но даже на 52 недѣли. Такимъ образомъ возникло такъ называемое *народное страхование*, достигшее въ настоящее время высокаго процвѣтанія почти вездѣ, кроме Россіи. По почину англійскаго общества Prudential некоторые страховыя общества начали принимать на страхъ безъ медицинскаго освидѣтельствованія, но по усиленному тарифу, страхование мелкихъ суммъ отъ 100 рублей съ еженедѣльнымъ взносомъ премій. Черезъ 40 лѣтъ, къ концу 1897 года, въ Англіи такихъ полисовъ было 16 мил. штукъ на 1,600 мил. рублей съ средней страховою суммою въ 100 рублей; въ Соединенныхъ Штатахъ застраховано было 8.000,000 человѣкъ по 250 руб. каждый въ среднемъ; въ Германіи—2.500,000 человѣкъ въ суммѣ 100 руб. каждый и въ Австріи—150,000 чел. по 100 руб. въ среднемъ каждый. Въ Россіи народное страхование открыто впервые въ 1899 г. Россійскимъ обществомъ застрахованія доходовъ, но премія его слишкомъ высоки, почти на 15% выше нормальныхъ, и потому оно почти не проникаетъ въ публику. Такимъ образомъ, въ то время, какъ у насъ, въ Россіи, одинъ страховщикъ приходится на 1,000 человѣкъ населенія (0,1%), въ Австріи это отношение въ

<sup>1)</sup> Сравнительно высокій уровень средней страховой суммы въ Англіи и Соединенныхъ Штатахъ объясняется тѣмъ, что во 1-хъ, народное богатство въ этихъ странахъ несравненно выше, чѣмъ въ Россіи (въ 4 раза), Австріи и даже Германіи и Франціи; а во 2-хъ, тѣмъ, что тамъ не рѣдкость встрѣтить страхователей на сумму въ несколько миллионовъ рублей. Большинъ страховыя общества (Нью-Йорк, Эквітабль) даже не установили у себя такъ называемой максимациіи тарифа, т. е. принимаютъ на страхъ любую сумму въ неограниченномъ размѣрѣ.

18 разъ больше и изъ каждыхъ 60-ти человѣкъ населенія одинъ состоитъ уже клиентомъ какого-либо страхового учрежденія (1,75% населения застраховано); во Франціи это отношеніе въ 47 разъ больше, чѣмъ въ Россіи и изъ каждыхъ 23-хъ человѣкъ одинъ (4,7%) застрахованъ въ какомъ-либо обществѣ; въ Германіи это отношеніе въ 80 разъ больше и одинъ застрахованный приходится на долю каждой группы въ 12 человѣкъ (8%), наконецъ, въ Соединенныхъ Штатахъ застраховано 15% населения, и въ Англіи страхование распространено въ 370 разъ больше, чѣмъ въ Россіи, причемъ изъ каждыхъ 3-хъ человѣкъ, считая въ томъ числѣ и малолѣтнихъ дѣтей, одинъ застрахованъ гдѣ-нибудь (37%); другими словами, тамъ застраховано все взрослое населеніе. Не слѣдуетъ упускать изъ вида, что мы говоримъ здѣсь только о добровольномъ страхованіи. Если же принять въ разсчетъ и обязательное страхованіе, то это отношеніе увеличится еще больше. Такъ, напримѣръ, въ Германіи, гдѣ особенно развита эта форма страхованія, число застрахованныхъ составить въ общей сложности 19.000,000 человѣкъ, т. е. больше 30% населения; въ Англіи всѣхъ застрахованныхъ насчитывается около 22.000,000 человѣкъ, т. е. 48% населения, такъ что какъ въ Англіи, такъ и въ Германіи изъ 3-хъ человѣкъ населенія одинъ застрахованъ въ какомъ-либо частномъ обществѣ, или же въ одной изъ государственныхъ кассъ страхованія. Такой удивительный ростъ страхованія ясно показываетъ, какою болѣшою и заслуженною симпатіею пользуется оно у культурныхъ народовъ міра. Помимо высокихъ достоинствъ въ материальномъ отношеніи оно имѣть еще и огромнѣйшее этическое значеніе. Оно пріучаетъ человѣка къ бережливости, т. е. къ разумной тратѣ денегъ на удовлетвореніе лишь такихъ потребностей, которыя присущи культурному человѣку; оно придаетъ въ глазахъ человѣка надлежащій смыслъ деньгамъ, какъ овеществленному труду человѣческому, имѣющему задачею способствовать физическому и духовному развитію человѣка; роскошь, чревоугодіе, развратъ и праздность—все это такие пороки, которые стоять отъ бережливаго несравненно дальше, чѣмъ отъ такъ называемыхъ широкихъ натуръ, пускающихъ ребромъ послѣднюю копѣйку, вмѣсто того, чтобы отложить и приберечь ее, какъ залогъ будущаго благосостоянія не только отдельнаго человѣка, но и цѣлой семьи. Можно быть заранѣе увѣреннымъ, что возникновеніе офицерскаго общества страхованія не замедлитъ отразиться самымъ благопріятнымъ образомъ даже на

общемъ уровнѣ развитія нашихъ офицеровъ, т. е. въ той сферѣ жизни офицеровъ, которая повидимому ничего общаго съ страхованиемъ не имѣть. Всѣ эти соображенія говорять въ пользу возможно скорѣйшаго открытия у насъ общества взаимнаго страхованія. Къ тому же не слѣдуетъ забывать, что каждый годъ про мѣдленія затрудняютъ наличнымъ офицерамъ доступъ въ товарищество, такъ какъ съ каждымъ годомъ они все больше и больше старѣютъ и, слѣдовательно, должны будутъ платить за свое участіе въ обществѣ все болѣе и болѣе высокія преміи.

Вмѣстѣ съ тѣмъ, обществу взаимнаго страхованія предстоитъ сыграть весьма замѣтную роль въ дѣлѣ облегченія положенія нашей эмеритальной кассы. Что и въ военномъ вѣдомствѣ ищутъ поддержки эмеритальной кассы въ чемъ-либо схожемъ съ страхованиемъ, можно судить по тому отрывочному извѣстію, которое появилось въ нашей военной печати («Военный Сборникъ» 1900 г., № 9) о проектируемомъ учрежденіи *вдовьей кассы* (страховой). Самый проектъ въ печати не появился, а потому мы не можемъ сказать чего-либо опредѣленного о его содержаніи, но a priori можно сказать, что едва-ли вдовья касса или иная страховая касса, при эмеритальной кассѣ, дѣйствующей на прежнихъ основаніяхъ, улучшитъ ея положеніе и, вообще, принесетъ какую-либо замѣтную пользу нашимъ офицерамъ. Дѣйствительно, если она не будетъ построена на началахъ страхованія жизни, то и ее, конечно, ожидаетъ та же участіе, какая постигла кассу почтово-телеграфнаго вѣдомства. Если же она будетъ построена на началахъ страхованія жизни, то связывать ее съ эмеритальной кассою не представляется рѣшительно никакихъ основаній. Во 1-хъ, вѣковой опытъ показалъ, что если два промышленныхъ и вообще денежныхъ учрежденія, хотя бы и не схожія между собою по роду ихъ дѣятельности, связаны другъ съ другомъ благодаря единству администраціи, то обыкновенно одно изъ нихъ раздѣляетъ участіе другого и затруднительное положеніе одного создаетъ точно такое же затрудненіе и для другого. Нѣть ничего опаснѣе, какъ общность капиталовъ двухъ различныхъ учрежденій, имѣющихъ во главѣ управлениія однимъ и тѣхъ же лицъ: хотя бы капиталы ихъ по уставамъ и не смѣшивались между собою, но это раздѣленіе существуетъ только на бумагѣ, и всегда, въ трудную минуту, капиталы одного учрежденія субсидируютъ другому и, такимъ образомъ, значительная часть риска принимается на себя учрежденіемъ, ко-

торое въ сущности никакого отношенія къ нему не должно имѣть<sup>1)</sup>. Впрочемъ, въ офиціальныхъ учрежденіяхъ такие случаи бываютъ рѣже, чѣмъ въ частныхъ.

Вторая слабая сторона вдовьей кассы заключается въ томъ, что пенсіи ея обязательнно будуть связаны съ государственными и эмеритальными; слѣдовательно, всѣ лица, не выслужившія этихъ пенсій, обязательно же потеряютъ всѣ свои взносы, что будетъ, конечно, крупною несправедливостью. Кроме того, пенсіи вдовьей кассы будутъ точно также распределены по категоріямъ соответствію чину пенсионеровъ и ихъ семейному положенію, что опять-таки легко можетъ причинить несоразмѣрную большую выгоду одному участнику за счетъ такого же несоразмѣрно большого ущерба другого участника. Вообще, назначеніе пенсій вдовамъ только по служебному положенію ихъ покойныхъ мужей и безразлично къ возрасту самихъ пенсионеровъ заключаетъ въ себѣ весьма серьезныя неудобства; но вдовья касса должна будетъ назначать пенсіи не иначе, какъ именно по этимъ соображеніямъ, если только будетъ составлять приданокъ эмеритальной кассы.

Наконецъ, третье, и самое главное, неудобство вдовьей кассы заключается въ томъ, что она не можетъ видоизмѣнить своихъ выдачъ сообразно съ требованіями пенсионеровъ, желающихъ извлечь возможно большую для себя выгоду изъ своего права на

<sup>1)</sup> Въ текущемъ году произошло событие, прекрасно иллюстрирующее это положеніе. Мы говоримъ о крахѣ Харьковскаго торгового банка и о связанномъ съ этимъ крахомъ разстройствѣ дѣлъ Харьковскаго земельнаго банка, не рухнувшаго окончательно только благодаря шестиміліонной правительственной ссудѣ. Учрежденія, совершенно разнородныя по задачамъ своей дѣятельности, стали почти въ одинаковое положеніе, близкое къ ликвидациі, только потому, что во главѣ и того, и другого были правленія, состоявшія изъ однихъ и тѣхъ же лицъ: Алчевскаго и его приспѣшниковъ. Но вовсе не слѣдуетъ думать, будто Алчевскій просто захотѣлъ поживиться на чужой счетъ; отнюдь нѣтъ. Вина его состояла, преимущественно, въ томъ, что расчетъ его оказался ошибочнымъ, а деньги, на которыхъ онъ оперировалъ, были чужія и были поручены торговому банку. Но когда на производство этихъ операций въ торговомъ банкѣ денегъ не хватило, то ему, уже безъ всякаго основанія, были вручены деньги и изъ земельнаго банка. По глубокому убѣждѣнію Алчевскаго эти операциі должны были непремѣнно закончиться успѣхомъ, благодаря которому земельный банкъ не только получиль бы обратно всѣ позаимствованные имъ деньги, но еще и большой на нихъ процентъ. Между тѣмъ, расчеты Алчевскаго не оправдались и земельный банкъ въ результатахъ потерялъ сужденные имъ деньги. Если бы во главѣ земельнаго банка стояли другія лица, которые могли бы оценить расчеты Алчевскаго безъ всякаго увлеченія, присущаго неизбѣжно каждому новатору, то они увидѣли бы въ нихъ ошибку и не дали бы ему просимыхъ имъ денегъ.

пенсію. Въ послѣднее время теорія страхованія выдвинула на первый планъ новое ученіе о такъ называемой индивидуализації пріобрѣтеннай выгодаы, т. е. о видоизмѣненіи тѣхъ выдачъ, на кото-рыя по полису имѣеть право выгодопріобрѣтатель, сообразно таѣ или иначе сложившимся обстоятельствамъ его жизни. Чтобы лучше освѣтить смыслъ этого новаго ученія, мы разсмотримъ нѣсколько типичныхъ примѣровъ. Предположимъ, что три офицера, жизнь которыхъ застрахована въ офицерскомъ страховомъ обществѣ въ одну и ту же сумму 5,000 рублей, умираютъ, оставивъ послѣ себя разныя семьи: у первого осталась одна пожилая вдова, у второго осталась молодая вдова съ четырьмя дѣтьми и у третьаго осталась старуха-мать со взрослою дочерью, сестрою покойного офицера. Эмеритальная касса, да, по всей вѣроятности, и вдовья, третьей семьѣ никакой пенсіи не будетъ выдавать вовсе; первымъ же двумъ семьямъ будетъ выдавать пенсію лишь въ томъ случаѣ, если покойные, продолжительнаю своею службою, выслужили на нее право даже для себя лично, и притомъ пенсія эта будетъ выдаваться въ полномъ размѣрѣ только второй семьѣ, первая же семья, состоящая изъ вдовы-одиночки, будетъ получать ее въ половинномъ размѣрѣ. И если оба умершихъ офицера были въ небольшихъ чинахъ, то пенсія будетъ очень мизерная, отъ 15-ти до 25-ти рублей въ мѣсяцъ. Между тѣмъ потребности каждой изъ осиротѣвшихъ семей совершенно различны: пожилая вдова пред-почла бы, конечно, получать пожизненную пенсію, тогда какъ молода вдова съ четырьмя дѣтьми, которая все-равно не можетъ прожить на нормальную небольшую пенсію, предпочла бы, на-вѣрно, получать большую пенсію хотя бы въ теченіе 10—15 лѣтъ, чтобы имѣть возможность дать своимъ дѣтямъ надлежащее образование, которое въ свою очередь дастъ имъ средства не только самимъ прожить на бѣломъ свѣтѣ, но еще и содержать старуху мать; наконецъ, старуха, потерявшая сына кормильца, и имѣю-ща на рукахъ взрослую дочь предпочтеть, безъ сомнѣнія, поль-зоваться пожизненно маленькою пенсіею, лишь бы только полу-чить возможность дать своей дочери небольшое приданое, необ-ходимое ей для того, чтобы выйти замужъ. И вотъ страховое общество, вмѣсто того, чтобы выдавать всѣмъ этимъ осиротѣвшимъ семьямъ одинаковую пожизненную пенсію въ 200—250 руб. въ годъ, можетъ пойти навстрѣчу такимъ разнообразнымъ ихъ жела-ніямъ. Пожилой вдовѣ, вмѣсто единовременной выдачи 5,000 руб-лей, оно можетъ выдавать пожизненную пенсію въ 450—550 руб.

въ годъ; вдовѣ съ четырьмя дѣтьми оно можетъ выдавать въ тече-ніе 10—15 лѣтъ пенсію въ 700—600 руб. въ годъ; наконецъ, старухѣ-матери оно можетъ выдавать, соотвѣтственно ея возрасту, пожизненную пенсію въ 180—240 рублей и вмѣстѣ съ тѣмъ вы-дать сразу ея дочери въ приданое 2,000—2,500 рублей. Такихъ комбинацій, и притомъ самыхъ разнообразныхъ, можетъ быть, само собою разумѣется, очень много; и этотъ-то приемъ удовле-творенія клиентовъ общества соотвѣтственно обстоятельствамъ ихъ жизни называется индивидуализаціею застрахованной (пріобрѣ-теннай) выгодаы. Понятно, что ни вдовья, и никакая иная пенсіон-ная касса не можетъ такъ видоизмѣнить своихъ обязательныхъ выплатъ; это можетъ сдѣлать только страховое общество, которое заранѣе совершенно точно знаетъ размѣръ выдачъ, причитаю-щихся съ него выгодопріобрѣтателю и безъ всякаго для себя ущерба можетъ ихъ различно комбинировать сообразно желанію послѣдняго.

Отсюда видно, какія большія преимущества передъ вдовьей кассою имѣть общество взаимнаго страхованія. Между тѣмъ воз-никновеніе вдовьей кассы не только парализуетъ всякую возмож-ность возникновенія страхового общества, но еще вдобавокъ не-медленно же убьетъ всѣ существующія товарищества взаимопо-мощи, такъ какъ она вберетъ въ себя безъ остатка всѣ тѣ неболь-шия суммы, которыя идутъ теперь въ товарищества взаимопомощи и могутъ быть, съ большою пользою для дѣла, направлены въ общество страхованія.

Такимъ образомъ, съ какой точки зрѣнія ни посмотрѣть на во-просъ объ обеспеченіи офицерскихъ семействъ, логически неизбѣж-но вытекаетъ заключеніе о необходимости возможно скораго учрежденія общества взаимнаго страхованія русскихъ офицеровъ. Товарищества взаимопомощи не разрѣшаютъ этого вопроса ра-дикально, т. е. настолько хорошо, чтобы этимъ решеніемъ можно было удовольствоваться и имъ ограничиться. Еще 4 года тому назадъ, при самомъ возникновеніи этихъ товариществъ, мы при-вели расчетъ («Военный Сборникъ» 1898 г., № 6), который дол-женъ былъ обнаружить недолговѣчность товариществъ взаимо-помощи. Четырехлѣтній опытъ показалъ, что наши расчеты не только не были преувеличены, но что, наоборотъ, они были слиш-комъ осторожны и что, въ дѣйствительности, положеніе дѣлъ гор-аздо хуже. Такъ, вмѣсто предположенной у насъ смертности, въ теченіе первыхъ пяти лѣтъ, въ 10 человѣкъ про mille, въ суще-

ствующихъ товариществахъ взаимопомощи она достигла уже 16 чл. pro mille, и годовые платежи участниковъ равны въ общей сложности 18—20 рублей вмѣсто предполагавшихъ у насъ 10—11 рублей. Отсюда ясно, что тотъ результатъ, о неизбѣжности котораго мы указывали тогда, долженъ будетъ наступить гораздо скорѣе, чѣмъ мы предполагали<sup>1)</sup>). Не лучше ли поспѣшить учрежденіемъ нового общества, чѣмъ ожидать, пока свой собственный горькій опытъ сдѣлаетъ это учрежденіе неотложнымъ?

Но при разработкѣ устава нового общества безусловно слѣдуетъ отказаться отъ приема рѣшать важные вопросы въ слишкомъ тѣсномъ кругу, такъ что иногда рѣшеніе очень серьезныхъ вопросовъ представляется для всей массы заинтересованной публики чѣмъ-то неожиданнымъ<sup>2)</sup>). Въ сферѣ чисто технической такой порядокъ обсужденія и разрѣшенія назрѣвшихъ вопросовъ не представляетъ, конечно, никакихъ неудобствъ. Но можно съ увѣренностью сказать, что огромное большинство людей, умѣющихъ сами зарабатывать себѣ насущный хлѣбъ, съумѣтъ правильно рѣшить и вопросъ о наилучшемъ использованіи заработанныхъ ими денегъ. Поэтому, въ составѣ комисіи, которая должна быть созвана для составленія проекта устава общества взаимного страхования офицеровъ, должны входить не только лица, свѣдущія въ страховомъ дѣлѣ, но и лица, прекрасно знающія быть и нужды большей массы на-

<sup>1)</sup> Г. Фрейманъ («Варшавскій военный журналъ», стр. 490) дѣлаетъ намъ упрекъ въ томъ, что мы для своихъ расчетовъ взяли ненадлежащую таблицу смертности, причемъ предполагается, что мы пользовались таблицею Джона Мильна. На самомъ дѣлѣ здѣсь вкрадось маленько недоразумѣніе, вызванное созвучіемъ двухъ собственныхъ имёнъ. Мы пользовались вовсе не таблицею Мильна, которая была составлена имъ по переписямъ небольшого англійского города Карлайлля (Carlisle) и которая, дѣйствительно, значительно устарѣла, хотя и до сихъ поръ еще не совсѣмъ утратила примѣненіе на практикѣ; въ нашемъ распоряженіи была одна изъ лучшихъ таблицъ, которая чаще носитъ название американской, нами же названа таблицею Карлайлля потому, что составлена въ 1885 году нью-йоркскимъ актуаріемъ Карллайлемъ (Carllyle), на основаніи наблюдений надъ огромнымъ числомъ смертныхъ случаевъ (около 1 мил.) среди застрахованныхъ въ самыхъ большихъ страховыхъ обществахъ Соединенныхъ Штатовъ. Таблица эта была выработана для некоторыхъ англійскихъ обществъ по ихъ заказу и достать ее довольно трудно, такъ какъ она не была опубликована въ печати.

<sup>2)</sup> Комисія, составлявшая судебные уставы 1864 г., впервые отказалась отъ этого приема и допустила самое широкое и свободное обсужденіе проекта этого замѣчательного законодательного акта. Опытъ ея увѣнчался полнымъ успѣхомъ съ большою, конечно, пользою для дѣла. То же самое повторяется и теперь при составленіи проектовъ нашихъ новыхъ уложеній: уголовного и гражданского, а также и во многихъ другихъ случаяхъ.

шихъ офицеровъ, тѣмъ болѣе, что этой комисіи придется рѣшать такие серьезные вопросы, которые требуютъ очень близкаго знакомства со средствами и потребностями различныхъ членовъ нашего русскаго офицерства, какъ-то: опредѣленіе минимума гарантіи (страховой суммы) и максимума платежей (страховой преміи) для обязательныхъ участниковъ. И еще лучше будетъ, если составленный проектъ разослать въ части войскъ для обсужденія его въ офицерскихъ собраніяхъ, съ правомъ предлагать измѣненія и, вообще, поправки намѣченныхъ положеній. Въ этомъ отношеніи мы имѣемъ прекрасный прецедентъ. Въ 1891 году чрезвычайно важные вопросы объ измѣненіи основныхъ положеній нашей эмеритальной кассы были предложены на обсужденіе всей массы русскихъ офицеровъ путемъ разсылки особыхъ вопросныхъ карточекъ. Этотъ, небывалый въ Россіи, приемъ всеобщей подачи голосовъ (плебисцитъ), можетъ быть, и не принесъ всей той пользы, какая отъ него ожидалась и могла бы быть, но единственно только потому, что большая часть офицеровъ была застигнута имъ, такъ сказать, врасплохъ и, по отсутствію привычки, они не съумѣли отнестиъ надлежащимъ образомъ къ оцѣнкѣ предложенныхъ вопросовъ. Несомнѣнно, въ слѣдующій разъ наши офицеры, если получать мотивированный проектъ устава, съумѣютъ лучше обсудить, что имъ выгодно и что—невыгодно. И будемъ надѣяться, что это произойдетъ въ очень скоромъ времени.

П. Заустинскій.

